



OBJEVTE LUKROM

NOVINY HOLDINGU LUKROM • NEPRODEJNÉ • LÉTO 2024



Středisko Bánov představuje novou servisní halu i zrekonstruované zázemí administrativní budovy

▶ strana 3



Deset TOP momentů od roku 2014 až do současnosti

▶ strana 4



Inovace a technologický skok: jak JCB přinesla revoluci do zemědělské techniky

▶ strana 6



ROZHOVOR: „Největší zážitek? Moje první jízda v osmičkovém Fastracu,“ říká obchodní manažerka Magda Sedláčková

▶ strana 7

Společně silnější: slavíme deset let úspěšné spolupráce



V letošním roce oslavujeme významný milník v historii naší společnosti – desetileté partnerství mezi společností LUKROM a světově uznávanou značkou zemědělských strojů JCB.

Toto partnerství, které začalo v roce 2014, přineslo do České republiky nejmodernější technologie a stroje, jež výrazně přispěly k rozvoji a úspěchu českého zemědělství.

Počátky spolupráce

Naše spolupráce s JCB začala s jasnou vizí: přinést na český trh inovativní a spolehlivé zemědělské stroje, které usnadní práci zemědělcům a zvýší produktivitu jejich podniků. „První dodávka strojů JCB do LUKROMU proběhla ve druhé polovině března roku 2014, těsně před mezinárodní výstavou Techagro,“ vzpomíná šéf projektu JCB v LUKROMU Petr Sedláček.

Spolupráce mezi společnostmi LUKROM a JCB přinesla mnoho výhod nejen naší společnosti, ale především našim zákazníkům. Máme možnost poskytovat nejmodernější technologie a stroje, které zvyšují efektivitu a produktivitu práce na farmách a zemědělských podnicích po celé České republice. Naše zákazníci podporujeme nejen prostřednictvím kvalitních strojů, ale i profesionálního servisu a poradenství.

Výhled do budoucna

Komunikace a spolupráce s JCB je založena na vzájemné důvěře, inovaci a závazku k excelenci. Těšíme se na další roky úspěšného partnerství a na nové výzvy, které přinesou další pokrok v oblasti zemědělských technologií.

Společně s JCB budeme i nadále usilovat o to, aby české zemědělství mělo přístup k nejlepším možným nástrojům a službám.

„Děkujeme našim zaměstnancům, partnerům a především našim zákazníkům za jejich důvěru a podporu během těchto deseti let. Bez vás by nebylo možné dosáhnout těchto úspěchů. Těšíme se na pokračování našeho společného příběhu a na další desetiletí plné inovací a úspěchů,“ dodává Petr Sedláček.

Společně jsme silnější – a díky spolupráci s JCB můžeme i nadále růst a prosperovat. Na zdraví našemu partnerství a budoucím úspěchům!



Zastupitelé společností LUKROM a JCB na pobočce v Bánově u Uherského Brodu.

**OBJEVTE TECHNIKU
NA NOVÉM WEBU**

www.technika.lukrom.cz

Společně rosteme...



Netrpělivé čekání na spuštění výroby nové série traktorů FASTRAC

Spolupráce mezi společnostmi LUKROM a JCB, která trvá již více než deset let, přináší mnoho úspěchů a zároveň nahlíží do budoucnosti s jasnými cíli. Šéf projektu JCB ve společnosti LUKROM Petr Sedláček nám poskytl podrobné informace o dosažených úspěších a plánech na další rozvoj.

Získání oficiálního zastoupení techniky JCB bylo podle Petra Sedláčka zásadním přínosem pro společnost LUKROM. „Spolupráci hodnotím velmi pozitivně. Pro LUKROM bylo získání oficiálního zastoupení techniky JCB zásadním přínosem, ale i výzvou. Do roku 2014 jsme veškerou zemědělskou techniku kromě strojů HORSCH prodávali jako dealeri, což nás svým způsobem omezovalo. S odstupem času se dá říct, že projekt JCB vplul do flotily nabízené techniky jako uklidňující loď,“ uvedl Sedláček.

Jedním z největších úspěchů je podle něj rozběhnutí projektu jako takového. „Za 10 let spolupráce s JCB se nám podařilo prodat téměř 900 strojů a v náhradních dílech dosáhnout obrátu více než 100 mil. Kč. Celkový obrát prodeje techniky JCB a náhradních dílů překročil v roce 2024 více než 400 mil. Kč,“ dodal Sedláček.

Strategické cíle do budoucna

Jedním z hlavních cílů společnosti JCB pro nadcházející roky je navyšování podílu prodeje teleskopických manipulátorů. „Prvním pilířem je neustálé navyšování podílu prodeje teleskopických manipulátorů v našem prodejním území tak, aby se manipulatory JCB s výrazným odstupem

staly jedničkou na trhu,“ vysvětlil Sedláček. V praxi to znamená prodat na území Moravy a východních Čech okolo 80 manipulátorů střední třídy ročně, což je nelehký úkol vzhledem k silné konkurenci.

Dalším pilířem je zdvojnásobení prodeje traktorů FASTRAC. „Společnost JCB i LUKROM kladou velkou pozornost na prodej traktorů FASTRAC a cíl je jasný: zdvojnásobit prodej traktorů. V našem případě to znamená prodat téměř 50 traktorů FASTRAC ročně,“ řekl Sedláček.

900

Za 10 let spolupráce s JCB se nám podařilo prodat téměř 900 strojů JCB a v náhradních dílech dosáhnout obrátu více než 100 mil. Kč. Celkový obrát prodeje techniky JCB a náhradních dílů překročil v roce 2024 více než 400 mil. Kč.

Technologický rozvoj a inovace

Petr Sedláček také upozornil na významné technologické novinky, které JCB připravuje. „Asi největší plánovanou novinkou, na kterou všichni netrpělivě čekáme, by mělo být představení a spuštění výroby nové série traktorů FASTRAC, označení 'série 6000',“ řekl. Tato série by měla být uvedena na trh v roce 2025 a měla by se pohybovat ve výkonnostní skupině mezi 250 až 300 koňmi.



Školení prodejců Bánov 2021.



LUKROM bere pravidelně své zákazníky na prohlídku centrály i jednotlivých závodů JCB v Anglii.



Na pobočce v Bánově vyrostla nová servisní hala pro zemědělskou techniku.

Novinky přichází i v manipulační technice. „Od září máme v nabídce nový model teleskopického manipulátoru s označením JCB 542-70. Tento manipulátor má nejvyšší dosah: 9,8 m a navýšenou max. zvedací nosnost až na 4,2 t,“ dodal Sedláček s tím, že od ledna 2025 by měla být spuštěna sériová výroba modelu 560-80 s výkonem motoru 173 koní.

Investice a vzdělávání

Společnost LUKROM také plánuje významné investice do infrastruktury a servisu. „Za mě by to měla být jednoznačně výstavba nového prodejního a servisního střediska v Hrotovicích a rozšíření a modernizace střediska v Třebčíně,“ uvedl Sedláček.

Kvalitní servis a školení jsou pro LUKROM prioritou. „Velkou prioritou je, aby byli naši

zákazníci spokojeni nejen se stroji, ale i jejich servisem. K tomu je potřeba mít tým kvalifikovaných servisních techniků. Proto jsme připravili interní systém školení servisních techniků, který bude spuštěn od září,“ doplnil Sedláček.

Výzvy do budoucna

Každý nový prodejní rok přináší nové výzvy. „Napoleon Bonaparte řekl, že situace se mění každým okamžikem. To platí i pro oblast prodeje zemědělské techniky. Jeden rok je špatná úroda, druhý rok zase klesne cena mléka a třetí rok jsou snížené dotace. Firma musí být vždy ve střehu,“ uzavřel Sedláček.

LUKROM a JCB se tak připravují na další roky plné inovací, rozšiřování nabídky a zvyšování kvality služeb pro své zákazníky.

Editorial

Vážení zaměstnanci, zákazníci a partneři,

s velkou radostí i hrdostí si letos připomínáme desetileté výročí naší úspěšné spolupráce s JCB. Tohoto významného jubilea by nebylo možné dosáhnout bez vaší neúnavné práce, podpory a důvěry. Rádi bychom vám všem upřímně poděkovali za váš neocenitelný přínos k tomuto úspěchu.

Naše společnost se od svého založení neustále rozvíjí a roste, což je přímým výsledkem spolupráce mezi vámi všemi – našimi zaměstnanci, zákazníky a partnery. Spolupráce s JCB, která začala v roce 2014, byla jedním z klíčových momentů v historii LUKROMU. Díky této spolupráci jsme mohli našim zákazníkům přinést nejmodernější zemědělskou techniku a technologie, které výrazně zlepšily jejich práci a produktivitu.



První dodávka strojů JCB do České republiky prostřednictvím LUKROMU v roce 2014 byla začátkem nové éry v českém zemědělství. Od té doby jsme dosáhli mnoha významných milníků a těšíme se na další roky úspěšného partnerství a na nové výzvy, které přinesou další pokrok v oblasti zemědělských technologií. Společně s JCB budeme i nadále usilovat o to, aby české zemědělství mělo přístup k nejlepším možným nástrojům a službám.

Máme ambiciózní plány na další inovace a rozvoj, které nám umožní pokračovat v poskytování špičkových produktů a služeb našim zákazníkům. Investujeme do nových technologií, školení zaměstnanců a rozšiřování našeho servisního zázemí, v letošním roce bychom měli zahájit výstavbu nového servisního zázemí na středisku

v Třebčíně a v příštím roce potom výstavbu servisního a prodejního zázemí na středisku na jižní Moravě, abychom mohli lépe reagovat na potřeby našich zákazníků a udržet si vysokou úroveň spokojenosti.

Na závěr bych chtěl vyjádřit naši vděčnost za vaši podporu, tvrdou práci a oddanost. Deset let úspěšné spolupráce je významný milník, který je výsledkem společného úsilí a spolupráce. Společně jsme dosáhli mnoho a těšíme se na další desetiletí plné inovací, růstu a úspěchů.

Děkujeme vám všem za to, že jste součástí našeho příběhu. Na zdraví našemu partnerství a budoucím úspěchům!

Ondřej ČERVENKA

finanční ředitel a jednatel spol. LUKROM



ROZHOVOR S DLOUHOLETÝM ZAMĚSTNANCEM LUKROMU: „Ze dne na den nám do servisu spadly desítky, ne-li stovky strojů,“ vzpomíná servisní manažer LUKROMU

Byl svědkem začátků a rozvoje této spolupráce. Stanislav Čajka se k LUKROMU přidal v roce 2014, kde se na veletrhu Techagro potkal s šéfem projektu Petrem Sedláčkem a stal se servisním manažerem. Jak vzpomíná na své začátky ve společnosti, klíčové momenty, osobní zkušenosti a v čem vidí přínos v pokračování této spolupráce pro naši společnost v budoucnosti?

Stanislave, jaká přesně je vaše role v LUKROMU?

Pracuji na pozici Service Manager JCB, jednoduše řečeno mám na starosti komunikaci s JCB ve všech otázkách servisu, záručních i pozáručních oprav, ale také například telematického systému JCB LiveLink.

Jak dlouho zde působíte a jaká byla vaše cesta k této pozici?

Od července roku 2014, hned po dokončení studia na Mendelově univerzitě v roce 2013, jsem začal pracovat ve společnosti Moreau Agri na pozici manažera prodeje traktorů McCormick a LANDINI, na jaře roku 2014 jsem měl na starosti přípravu stánku pro veletrh Techagro. V té době LUKROM zahájil spolupráci s JCB a já byl osloven Petrem Sedláčkem, jestli bych nechtěl zkusit pozici servisního manažera. A protože mě servis zajímá a baví, bylo rozhodnuto.

Jaké byly vaše první dojmy, když jsme začali spolupracovat s JCB?

Byla to obrovská neznámá, moje pozice v té době v LUKROMU vůbec neexistovala, dostal jsem přístup do systému JCB a kontakt na tehdejšího manažera JCB Martina Andrewse, obrovským pomocníkem byl systém JCB Techweb, ta podpora ze strany JCB byla opravdu velká, znalosti lidí jako Mark Neal (Loadall), David Heminsley (Fastrac), Paul Hellowell (kloubové nakladače) byly neuvěřitelné a jsem rád, že jsem se s nimi měl možnost později osobně potkat a poděkovat jim.

Můžete nám popsat první kroky a zvyky při zavádění strojů JCB do našeho portfolia?

Tím, že jsem začal pracovat v červenci a byla v proudu žňová sezóna, bylo nutné se co nejdříve seznámit se všemi lidmi ze servisu LUKROMU, zjistit, jaké diagnostické nástroje a vybavení máme k dispozici, byla to práce za pochodu, kde se člověk musel neustále každý den učit.

Pamatujete si na první dodávku strojů JCB?

První stroje byly v LUKROMU ještě před mým nástupem, u nových strojů problém nebyl, mnohem složitější bylo, že mnoho zákazníků LUKROMU již používalo starší stroje JCB a ze dne na den nám do servisu spadly desítky, ne-li stovky strojů, bylo to neuvěřitelně náročné nejen technicky, ale především personálně.



Stanislav Čajka, servisní manažer JCB ve společnosti LUKROM.

Jak se podle vás změnila naše spolupráce s JCB během těchto 10 let?

Každý rok prodáváme více strojů a náhradních dílů, přibývá zákazníků, stroje stárnou a řeší se větší množství oprav. Co se ale nemění, je fakt, že pokud se něco pokazí, je potřeba to opravit, v tomto ohledu zůstává technická podpora JCB na špičkové úrovni a je možné se o ni kdykoli opřít.

Které klíčové momenty nebo projekty považujete za nejvýznamnější?

Pro mě osobně to byl Dave Chapman, od roku 2015 klíčový člověk servisu JCB pro LUKROM, dlouholetý pracovník JCB, který dokázal zařídit neuvěřitelnou podporu pro LUKROM, společně s ním jsem navštívil řadu zákazníků od malých farmářů až po velké podniky, byl to člověk, který chtěl poznat podmínky našeho trhu, tak aby mohl nabídnout co nejlepší podporu, byl to člověk, který při mých návštěvách přímo v JCB byl schopen zorganizovat schůzku s kýmkoliv, ať už to byl někdo z technické podpory anebo design týmu. Kontakty, které mně v JCB poskytli, využívám dodnes.

A co výzvy, kterým jste čelili během této spolupráce, a jak jste je překonali?

Stručně řečeno – COVID. Ze dne na den jsme museli začít řešit nedostatek náhradních dílů (u některých hydraulických a elektrických komponentů je to problém dodnes), v JCB byla řada schopných lidí přeřazena na jiné pozice anebo úplně odešli, osobně si myslím,

že tímto obdobím skončila jakási pomyslná „rodinná“ spolupráce mezi JCB a dealery v Evropě i jinde na světě.

Můžete se podělit o nějaký nezapomenutelný zážitek nebo vtipný příběh, který se stal během těchto let?

Rozhodně první návštěva Dava Chapmana v Bánově, po asi 15minutovém telefonátu, kdy jsem se snažil navigovat Dava do areálu LUKROMU a nakonec jsem zjistil, že je v Bánově, ale na Slovensku v okrese Nové Zámky, „pouhých“ 150 km daleko.

Jaký je váš osobní vztah ke strojům JCB? Máte nějaký oblíbený model nebo stroj, který vás nejvíce zaujal?

Má první zkušenost se strojem Fastrac 185-65 je v době, kdy jsem měl 17 let, byl to neskutečný stroj, dneska je to samozřejmě Loadall 542-70 s převodovkou Dual-Tech a Fastrac 4220 a jeho špičkový podvozek se systémem Advanced Suspension, v rámci výkonnosti a spolehlivosti jsou to jednoznačně stroje 427 AG a 435S.

Zhodnotil byste dopad spolupráce s JCB na naši společnost a naše zákazníky?

Myslím, že je to především pro zákazníky možnost přímé komunikace a spolupráce s JCB, ať už jsou to otázky servisu, nebo prodeje strojů JCB, za společnost ale obrovský rozvoj samotného servisního zázemí LUKROMU, kde každý den jako zaměstnanec můžu vidět a ocenit milionové investice firmy, které nás všechny posunuly o obrovský skok dopředu.

Technologie a inovace v oblasti zemědělských strojů se neustále vyvíjejí. Jaký je váš pohled na toto téma?

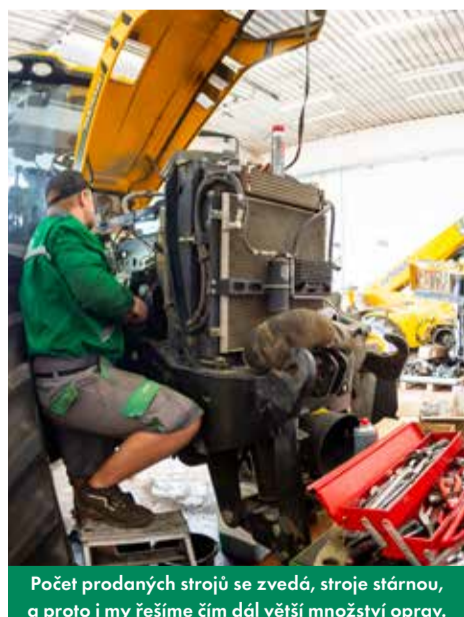
Dneska není inovace pouze snaha konstruktérů vytvářet lepší, pohodlnější a spolehlivější produkt, narážíme na legislativní rámec, za posledních 10 let jsme přešli z emisní normy T3, T4i, T4F až k dnešní S5, dnes už má JCB připravené motory spalující vodík, postupně se rozvíjí také elektrický program, je neskutečné, kolik znalostí musíme mít, abychom byli schopni všechno servisně obsáhnout, v rámci inovací JCB implementovalo několik našich připomínek ke strojům Fastrac.

Jaké jsou vaše očekávání pro budoucí spolupráci mezi LUKROMEM a JCB?

Bohužel dneska je doba tabulek, grafů, reportů atd., pro mě za servis je důležité, abychom měli i nadále možnost přímé komunikace s různými týmy JCB (Loadall division, LandPower, PowerSystem, ...) a mohli řešit nastalé problémy a poruchy okamžitě ke spokojenosti našich zákazníků.



Nově vybudovaná servisní hala na středisku v Bánově.



Počet prodaných strojů se zvedá, stroje stárnou, a proto i my řešíme čím dál větší množství oprav.



Pobočka se neustále proměňuje zvenku i uvnitř budov.



Co byste poradil novým zaměstnancům, kteří se připojují k našemu týmu, pokud jde o práci s JCB stroji?

Když jsem začínal v LUKROMU, nebyl tu nikdo, koho bych se zeptal, nebo někdo, kdo by mi poradil, dnes je tu parta skvělých lidí, nerad bych na někoho zapomněl, ale velký dík Jarovi Ciběnovi, Tomáši Váňovi, Radimu Dvořákovi, Vlastovi Klimešovi, Mirovi Hladkému, Ludkovi Švehlovi a mnohým dalším za skvělou spolupráci, kdy snad není den, kdy bychom si vzájemně neradili a nepomáhali, proto se není čeho bát.

Čtěl byste něco vzkázat našim zákazníkům a partnerům v rámci tohoto výročí?

Myslete na to, že my nejsme ti, kteří daný stroj vymysleli a zkonstruovali, ale jsme tu pro vás a věřte, že v případě poruchy děláme maximum, bohužel někdy jsou některé závady prioritní a je potřeba řešit je postupně, často čekáme na řešení z JCB, vždy se ale snažíme dělat vše pro vaši spokojenost.



10 TOP MOMENTŮ

BĚHEM UPLYNULÝCH DESETI LET JSME VE SPOLUPRÁCI SE ZNAČKOU JCB DOSÁHLI MNOHA VÝZNAMNÝCH MILNÍKŮ, KTERÉ STOJÍ ZA ZMÍNKU:

2015

V červnu 2015 dorazily první traktory Fastrac série 4000 a začal tak jejich oficiální prodej v České republice.

Evropské školení prodejců zemědělské techniky JCB v zemědělském podniku AGRO Jesenice u Prahy.

2017

Přibližně v letech 2016–2017 dochází k vybudování nové servisní dílny na středisku ve Valašském Meziříčí. V současné době nabízí moderní velkou servisní halu, nové dílny, sklad náhradních díků, showroom apod.

2014

Odstartovali jsme spolupráci s anglickou značkou JCB. První dodávka strojů JCB do České republiky dorazila právě prostřednictvím společnosti LUKROM, a to ve druhé polovině března roku 2014, těsně před mezinárodní výstavou TECHAGRO.

2016

Velkou novinkou u teleskopických manipulátorů v březnu 2016 bylo představení nového modelu JCB 541-70 AGRI PRO s unikátní převodovkou DUALETCH VT. První nakladače dorazily na náš trh v červenci 2016.

V říjnu je představena inovovaná řada traktorů Fastrac série 8000.

2018

LUKROM na přelomu let 2017–2018 odkupuje areál ve Svitavách a buduje servisní a prodejní středisko.



2024

LUKROM a značka JCB slaví deset let úspěšné spolupráce na zemědělském trhu. Uvedení na trh nového modelu teleskopického manipulátoru 542-100.

2022

Facelift traktorů Fastrac série 4000 a 8000 pod označením ICON.

Uvedení těžkého zemědělského kolového nakladače JCB 457S na evropský trh.

2023

Velká rekonstrukce a rozšíření servisu na středisku v Bánově u Uherského Brodu, které je centrálou značky JCB. Díky této přístavbě se více než zdvojnásobila kapacita servisních stání.

2021

Veškerá jednání a školení se konají kvůli koronaviru formou on-line.

2019

V polovině roku začínáme s prodejem inovovaných manipulátorů LOADALL střední třídy s označením série III a splňujících emisní normu Stage V.

2020

Dočasně přerušena výroba ve společnosti JCB a její opětovné rozběhnutí za přísných hygienických podmínek, a to kvůli pandemii covidu.



JIŘÍ MIKULAŠTÍK ml.: „Spolupráce s LUKROMEM? Dlouhodobě se řadí kvalitou servisních služeb mezi špičku v ČR“

Již více než 33 let funguje v obci Jasenná ve Zlínském kraji společnost JASNO, kterou můžeme označit také za tradiční rodinnou. Když v roce 2008 do společnosti vstoupil syn jednoho ze zakladatelů pana Jiřího Mikulaščíka st., začal podnik s mechanizačními službami pro bioplynové stanice. Od té doby se tato skupina zákazníků stala pro JASNO klíčovou. V současné době se otec i syn Mikulaščíkovi aktivně podílí na vedení společnosti a jejím rozvoji. A právě tento podnik je jedním z významných obchodních partnerů naší společnosti LUKROM. O spolupráci s naším holdingem, zkušenostech s technikou JCB a budoucích plánech jsme hovořili s Ing. Jiřím Mikulaščíkem ml., jednatelem společnosti JASNO.

Pane Mikulaščíku, jak dlouho se věnujete zemědělství a jak jste se k této profesi dostal?

Já osobně až ve společnosti JASNO. Mám vystudovanou dopravní školu se zaměřením na logistiku a motorová vozidla. Spousta našich zákazníků se mě na tuto otázku ptá. Kamionová doprava i mechanizační služby, které poskytujeme, jsou hlavně o logistice a technickém řešení pro konkrétní činnost. Toto zaměření je pro mě tedy spíše výhodou. Nasloucháme potřebám našich zákazníků, snažíme se na ně reagovat a vše logisticky zvládnout. K tomu všemu provozujeme tu nejmodernější techniku, abychom díky spolehlivosti a kvalitě nabízených služeb neustále drželi náskok před naší konkurencí.

Společnost JASNO, spol. s r. o. sídlí v obci Jasenná, kousek od města Vizovice. Založena byla v roce 1991 a od prvo počátků své existence se zaměřuje na čtyři základní činnosti: mechanizační služby v zemědělství, mezinárodní kamionovou dopravu, zemědělskou prvovýrobu a servis motorových vozidel.

Jak jste se poprvé dozvěděl o společnosti LUKROM?

To je vcelku složitá otázka, protože společnost LUKROM je v našem oboru natolik známá, že si to ani nevybavuji. Spolupráce

„Již třetí desítku let a třetí desítka strojů JCB Fastrac neodmyslitelně patří k našemu podnikání - poskytování mechanizačních služeb pro zemědělství. Vysoký potenciál je dán jejich nadčasovou a ojedinělou koncepcí, která nám umožňuje splnit i ty nejnáročnější požadavky našich zákazníků. Ceněna je také vysoká spolehlivost umocněná kvalitním servisním zázemím. Netrpělivě očekáváme představení Fastracu nové řady 6000 a věříme, že právě tento model nás ve službách profesionálně posune.“

ING. JIŘÍ MIKULAŠTÍK ML.
jedenáct let společnosti JASNO, spol. s r. o.



Společnost JASNO, spol. s r. o. oslavila 33 let svého působení na trhu.



Jiří Mikulaščík ml. (druhý zleva) se svým otcem (zcela vpravo) se zástupci LUKROMU při předávání nové zemědělské techniky JCB pro jejich podnik JASNO, spol. s r. o.

firem je dlouhodobá a oboustranná. Pro LUKROM poskytujeme přepravní služby kamiony – přeprava zemědělské techniky z výrobních závodů do ČR, a rovněž mechanizační služby pro zemědělské podniky LUKROMU. LUKROM je zároveň naším hlavním dodavatelem pneumatik a také veškeré zemědělské techniky od JCB.

Co vás přimělo k tomu, abyste si vybral stroje značky JCB právě od LUKROMU?



Spolupráce mezi společnostmi JASNO a LUKROM je dlouhodobá a oboustranná.

Traktory JCB Fastrac jsme provozovali již v době, kdy LUKROM nebyl autorizovaným servisním a prodejním střediskem značky JCB. První traktor JCB Fastrac společnost JASNO pořizovala v roce 1998. Koncepce Fastracu je doslova předurčena pro podniky poskytující služby v zemědělství. Od té doby se u nás „protočilo“ několik desítek traktorů této značky. Po tom, co se v ČR JCB stalo součástí prodejní sítě LUKROMU, se spolupráce obou firem ještě více prohloubila.

Jaké modely traktorů a nakladačů JCB používáte ve svém podniku?

V současné době používáme traktory JCB Fastrac 8330 Icon a 3230 XTRA.

Prozradil byste vaše zkušenosti s těmito stroji? Splňují vaše očekávání?

Naše zkušenosti jsou dobré a to je i hlavní důvod, proč tuto techniku neustále pořizujeme. Naše služby jsou zaměřené na dopravu v zemědělství, služby poskytujeme v okruhu cca 200 km od sídla firmy, zde má Fastrac své nenahraditelné místo.

Jaký dopad měly stroje JCB na vaše každodenní operace a produktivitu?

Produktivita je odvislá od spolehlivosti stroje a servisu, nákladů na provoz stroje, jeho výkonu, ale také logistice a správné agregaci (v našem případě s velkoobjemovými návěsy

na přepravu řezanky, rozmetadly chlěvkové mrvy, lisů na hranolové balíky a další...). V neposlední řadě také na komfortu pro obsluhu stroje. Tohle všechno stroje JCB splňují, takže pokud se podaří vše správně poskládat, jejich pozitivní přínos k bezproblémovému zvládnutí každodenních operací je neoddiskutovatelný.

Můžete nám popsat nějakou konkrétní situaci, kdy vám stroje JCB výrazně pomohly nebo usnadnily práci?

Jednou jsme předali nový Fastrac traktoristi a po týdnu se ho ptám: „Jardo, už jsi svezl v novém stroji svoji manželku?“ „Ale co blbneš, šéfe, víš, jaký je tu v kabině božský klid?“

LUKROM poskytuje také služby a podporu v rámci prodeje zemědělské techniky. Jak je hodnotíte?

Lukrom se dlouhodobě řadí kvalitou servisních služeb mezi špičku v ČR.

Měli jste někdy nějaký problém nebo potřebu servisu se stroji JCB? Jak byla tato situace řešena?

Každý stroj má potřebu servisu, ať už se jedná o běžnou plánovanou údržbu, či nahodilou závadu. Pak je vše o komunikaci našich techniků a obsluhu se servisem a hledání nevhodnějšího řešení. Tyto situace bývají zpravidla řešeny opravdu rychle a ke spokojenosti zákazníka.

Plánujete do budoucna další nákupy strojů JCB od LUKROMU? Pokud ano, jaké modely vás zajímají?

Další nákupy plánujeme už nyní, v současné době nás nejvíce zajímají informace k nové generaci Fastracu řady 6000, který v současné době portfolio JCB dost chybí. Pokud se předběžné informace potvrdí a tento

traktor bude „vykrývat“ současnou výkonnou mezeru v řadě Fastraců 250-300 HP, bude se pro naše využití jednat o hodně zajímavý stroj s velkým potenciálem využití.

Máte vy sám nějaký oblíbený model stroje JCB? Pokud ano, který a proč?

Pro nás to jsou stále modelové řady Fastracu, kabině a podvozku Fastracu se z řad „klasických“ traktorů žádný stroj nevyrovná.

Co byste poradil ostatním zemědělcům nebo podnikatelům, kteří uvažují o nákupu strojů JCB od LUKROMU?

Aby si stroje JCB a LUKROM vyzkoušeli v provozu ve svých podmínkách.

Jaké jsou vaše očekávání nebo přání pro budoucí spolupráci s naší společností?

Aby i nadále zůstala na té nejvyšší, profesionální úrovni. Směrem vpřed nás posouvají ti nejnáročnější zákazníci, v rámci naší vzájemné spolupráce to funguje oboustranně.

LUKROM v letošním roce slaví 10 let spolupráce se značkou JCB. Chtěl byste něco vzkázat lukromáckému týmu?

Za 10 let se vám podařilo vytvořit tým, za kterým stojí řada zkušených lidí se zapálením pro žlutou barvu. Ať tato spolupráce dlouho vydrží a přinese další úspěchy a spokojené zákazníky.





Inovace a technologický skok: jak JCB přinesla revoluci do zemědělské techniky

Anglická značka JCB přinesla zásadní inovace do oblasti zemědělské techniky, a to nejen v Česku. Produktový manažer JCB v LUKROMU Aleš Martinec přibližuje, jak modernizace traktorů řady Fastrac 4000, včetně nejnovějšího systému iCON, posouvá hranice možností v precizním zemědělství a zajišťuje lepší produktivitu a komfort pro uživatele.

Inovace a technologický pokrok jsou v zemědělství klíčovými faktory, které přispívají k vyšší efektivitě a udržitelnosti. Společnost LUKROM, která dlouhodobě spolupracuje s anglickou značkou JCB, představuje revoluční změny v oblasti zemědělské techniky, konkrétně v traktorové řadě Fastrac 4000.

„Největší přínos ve spolupráci s touto značkou vidíme v tom, že společně dokážeme přinést zemědělcům stroje, které jsou nejen výkonné, ale také maximálně přizpůsobené potřebám moderního zemědělství,“ říká Aleš Martinec, produktový manažer JCB ve firmě LUKROM.

Traktory JCB Fastrac řady 4000 byly poprvé představeny v roce 2015 a již tehdy nabídlý jedinečnou kombinaci všestrannosti, rychlosti a bezpečnosti. *„První modely této řady měly motor o objemu 6,6 litru, celorámový podvozek a dokázaly dosáhnout rychlosti až 60 km/h, což bylo na tehdejší dobu nevidané. Postupně jsme však pokračovali v inovacích,“* vysvětluje Aleš Martinec.



V roce 2022 přišla zásadní technologická změna s uvedením systému iCON, který přináší tři klíčové inovace: iCONFIGURE, iCONNECT a iCONTROL. *„iCON systém je skutečně revoluční. Přináší nové možnosti nastavení stroje, kompletně přepracovaný software pro řízení pohonu a integrované systémy precizního zemědělství. Uživatelské rozhraní je nyní intuitivnější a umožňuje zemědělcům maximálně využít potenciál jejich strojů,“* doplňuje.

Jedním z hlavních přínosů nového systému je možnost nastavení až 50 různých profilů pro různé nářadí nebo obsluhy, což výrazně zjednodušuje práci a zvyšuje efektivitu. *„Systém iCONFIGURE umožňuje, aby si každý operátor nastavil stroj podle svých preferencí. To je v dnešní době, kdy na jedné farmě často pracuje několik různých operátorů, obrovská výhoda,“* říká Aleš Martinec.

Vývojáři se zaměřili také na pohodlí a bezpečnost. Nová kabina CommandPlus nabízí lepší těsnění a protihlukové vlastnosti, což ocení každý, kdo tráví za volantem dlouhé hodiny. *„S novým iCON systémem jsme zavedli také inteligentní řízení převodovky, které automaticky udržuje požadovanou rychlost a přizpůsobuje ji měnícím se podmínkám. Už není třeba složitě přepínat*

mezi jízdními režimy, vše je nyní jednodušší a efektivnější,“ dodává.

Inovace nejsou jen technologickým pokrokem, ale také krokem směrem k udržitelnějšímu a preciznějšímu zemědělství. *„Díky integrovaným systémům precizního zemědělství máme nyní plnou kontrolu nad aplikačními mapami a variabilním dávkováním. To nám umožňuje nejen šetřit zdroje, ale také zvyšovat výnosy,“* uzavírá produktový manažer Aleš Martinec.



Spolupráce mezi LUKROMEM a JCB tak nadále zůstává příkladem, jak mohou inovace a technologie formovat budoucnost zemědělství a přinášet konkrétní benefity nejen pro zemědělce, ale i pro celou společnost.



Magda Sedláčková: „Největší zážitek? Moje první jízda v ‘osmičkovém’ Fastracu“

Obchodní manažerka ve společnosti LUKROM Magda Sedláčková jako jediná žena v mužském týmu starajícím se o projekt JCB v LUKROMU přináší do tohoto ryze technického oboru nový pohled a neotřelý přístup. V rozhovoru s námi sdílela své zkušenosti, výzvy i rady pro další ženy, které zvažují kariéru v tradičně mužských odvětvích.

Myslíte si, že i v tak tradičně mužském odvětví, jako je zemědělská technika, mohou ženy hrát klíčovou roli? Rozhodně je to tak. Magda Sedláčková jako obchodní manažerka projektu JCB ve firmě LUKROM přináší nejen profesionální přístup, ale také důležitý lidský rozměr do světa zemědělských strojů.

„Při mém nástupu do LUKROMU v roce 2014 jsem však hned nezačínala se značkou JCB. Mou pracovní náplní byl program silážních vaků a fólií,“ vzpomíná Magda na své začátky ve společnosti. „Ale když v roce 2016 přišla nabídka přejít do týmu JCB, neváhala jsem, protože to byla pro mě určitě nová výzva a další posun.“

Magda je v týmu JCB jedinou ženou, která zažila úplné počátky této spolupráce až do současnosti. „Nevím o žádných překážkách nebo výzvách, které bych musela překonávat jako sama žena v čistě mužském kolektivu. Spíše naopak. Vždy mi pánové vyšli vstříc s vysvětlením při jakýchkoli technických dotazech, abych se v problematice zemědělských strojů lépe orientovala,“ dodává s úsměvem.

Spolupráce se světovou značkou JCB přináší nejen profesní růst, ale také prestiž pro celý holding LUKROM. „Spolupráci s touto značkou vnímám velmi pozitivně. Je to prestižní záležitost, kdy můžeme našim zákazníkům nabídnout kvalitní produkt a zázemí dobře fungujících zaměstnanců a odborníků,“ vysvětluje.

V průběhu své kariéry se setkala s mnoha situacemi, na které rozhodně jen tak nezapomeneme. „Bylo toho asi víc, ale takový zážitek, který se mi nejvíce vryl do paměti, byla moje první jízda v ‘osmičkovém’ Fastracu,“ vzpomíná. „Po prvním zkušebním kolečku, kdy jsem seděla jako spolujezdec, najednou kolega přibrzdil a začal pomalu vystupovat z traktoru. Zděšeně jsem se na něj podívala, a on jen s ledovým klidem odpověděl: „Tak teď už jed’ sama!““

Navzdory prvotní nervozitě Magda tuto výzvu zvládla s přehledem a dnes se na podobné situace dívá s nadhledem. Její rada pro ženy, které zvažují kariéru v podobných oborech, je jasná: „Ať určitě neváhají! Práce v tomto oboru je velmi zajímavá a každý den se člověk neustále učí něčemu novému. Je důležité se hlavně ničeho nebát, umět zachovat chladnou hlavu i ve vypjatých situacích a neztrácet smysl pro humor.“



Magda Sedláčková, obchodní manažerka ve společnosti LUKROM.



Výstava Techagro v roce 2018 a část lukromáckého týmu.

Náročnou roli obchodní manažerky ve spolupráci s anglickou značkou JCB zvládá, aniž by práce ovlivnila její osobní život, přestože pracuje ve stejném týmu jako její manžel. „Snažíme se doma už práci neřešit, i když musím přiznat, že někdy se to těžko v práci realizuje,“ přiznává. „Ale myslím, že náš vztah to nijak nepoznamenalo. Naopak, protože se dobře známe, dokážeme odhadnout, jak bude ten druhý reagovat na určitou situaci, což nám ve spoustě situacích ulehčuje rozhodování.“

Magda Sedláčková je živoucím důkazem toho, že i v tradičně mužském prostředí může být žena úspěšná a přinášet nové perspektivy. Její příběh je inspirací pro všechny takové, které zvažují kariéru v oboru, kde dominují muži. „Keep smiling!“ uzavírá s úsměvem. „S úsměvem jde všechno hned lépe a to je moje heslo, kterého se vždy snažím držet!“



Mechanizátor Petr Vaněk z podniku ZP Otice, a. s., si u značky JCB pochvaluje uživatelskou přívětivost.



Soukromý farmář Robert Chovanec (vpravo) a obchodní manažer LUKROMU Robert Hába diskutují o výhodách traktoru Fastrac JCB.

SPOKOJENÍ
ZÁKAZNÍCI



Na návštěvě v AG Družstvo Kružberk s obsluhou stroje Josefem Bednaříkem (vlevo), mechanizátorem Michalem Kociánem (uprostřed) a obchodním manažerem Tomášem Hapkou z LUKROMU.



Obchodní zástupci LUKROMU Josef Šulava a Roman Zapalač při předávání nové techniky do rukou pana Ilji Spurného (Statek Nový Dvůr s. r. o.)



Horsch oslavil 40 let od založení také v České republice

Německá společnost Horsch, známá jako přední výrobce zemědělské techniky, slaví v roce 2024 čtyřicáté výročí svého založení. Od skromných začátků na farmě rodiny Horschovy v roce 1984 až po globálního lídra v oblasti inovativních zemědělských technologií firma ušla dlouhou cestu plnou úspěchů a průlomových inovací.

Významné jubileum jsme oslavili se společností HORSCH také na české půdě dohromady se zástupci na našem trhu, tj. LUKROM, PEKASS a STAGRA. V krásném letním počasí si na akci ve Ždírci našlo cestu až 700 návštěvníků, kteří si užívali nejen stroje značky HORSCH, ale i přítomnost nejvyšších představitelů zmíněné poradatelské společnosti, pana Michaela Horsche a Thea Leebea.



Akce se zúčastnili i nejvyšší zástupitelé společnosti HORSCH.

K vidění bylo mnoho novinek z dílen Horsch a Horsch Leeb, se kterými se již setkáváme na polních dnech a dalších akcích.

„Děkujeme všem zákazníkům, ať už stávajícím, nebo novým, za účast a projevovaný zájem o zemědělskou techniku značky Horsch a Horsch Leeb,“ uvedl šéf projektu Horsch v LUKROMU Petr Kachník.

LUKROM má ve svém portfoliu zmíněné značky již 28 let a naším zájmem i nadále zůstává profesionální péče nejen po obchodní, ale i servisní stránce.

Historie a vývoj společnosti

Horsch Maschinen GmbH byla založena v roce 1984 Michaelem Horschem a jeho rodinou. Firma začala s přestavbami polních tahačů, ale záhy se přeorientovala na vývoj a výrobu strojů pro minimalizační zpracování půdy, což byl tehdy revoluční přístup k zemědělství, který kladl důraz na udržitelnost a šetrnost k půdě. První významný úspěch přišel s uvedením secího stroje Horsch SE a HORSCH Concord (CO), které se staly základem pro budoucí rozvoj společnosti. Vedle secích strojů se také vyvinul podmiřič pro mělké zpracování Phantom FG. Tito zástupci stáli na počátku skokového rozvoje společnosti.



Foto: Lukáš Král

Ti představili účastníkům své vize z oblasti zemědělství a také připravované další směry ve výrobě půdozpracujících a aplikačních strojů.



Inovace a technologie

Horsch je známý svým důrazem na inovace a neustálé hledání nových řešení pro efektivní a udržitelné zemědělství. Mezi klíčové produkty patří:

1. Secí stroje:

Horsch je průkopníkem v oblasti přesného setí a nabízí širokou škálu secích strojů, které jsou navrženy tak, aby maximalizovaly výnosy a minimalizovaly dopady na půdu a náklady na provoz.

2. Kultivátory a půdozpracující stroje:

Společnost vyvíjí pokročilé kultivátory a stroje pro zpracování půdy, které zajišťují optimální podmínky pro růst plodin a zároveň chrání půdu před erozí a degradací.

3. Postřikovače:

Horsch také vyrábí moderní postřikovače, které umožňují přesnou aplikaci pesticidů a hnojiv, čímž se zvyšuje efektivita a snižují náklady pro zemědělce.

Globální expanze

Během čtyřiceti let svého působení se Horsch rozrostl z regionálního výrobce na globálního hráče. Firma má nyní pobočky a výrobní závody po celém světě, včetně Severní Ameriky, Ukrajiny nebo třeba Brazílie. Tento globální dosah umožňuje společnosti Horsch lépe porozumět potřebám zemědělců v různých regionech a přizpůsobovat své produkty specifickým podmínkám.

Udržitelnost a budoucnost

Udržitelnost je jádrem filozofie společnosti Horsch. Firma se zavázala k vývoji technologií, které pomáhají zemědělcům zvyšovat produktivitu a zároveň minimalizovat dopady na životní prostředí. V budoucnu plánuje Horsch pokračovat v investicích do výzkumu a vývoje nových technologií, které podpoří udržitelné zemědělství.

Vzájemná spolupráce

Spolupráce mezi společnostmi Horsch a LUKROM je pro nás zdrojem hrdosti a spokojenosti. „Díky této partnerské spolupráci máme možnost poskytovat našim zákazníkům špičkové zemědělské stroje a technologie, které zvyšují efektivitu

a produktivitu jejich práce. Věříme, že společně s firmou Horsch budeme i nadále posouvat hranice možného v oblasti zemědělství a přinášet inovativní řešení pro naše zákazníky,“ dodává Petr Kachník.

Čtyřicet let od svého založení zůstává společnost Horsch synonymem pro inovaci, kvalitu a udržitelnost v zemědělské technice. S odhodláním pokračovat v této cestě a vyvíjet nové technologie, které budou podporovat efektivní a udržitelné zemědělství, se Horsch těší na dalších čtyřicet let úspěchu a růstu.

Společnost LUKROM je hrdá na to, že může být součástí této úžasné cesty, a těší se na další úspěšná léta spolupráce.

VYUŽIJTE FINANCOVÁNÍ ZEMĚDĚLSKÉ TECHNIKY ZNAČKY JCB A HORSCH



ZJISTĚTE VÍCE U OBCHODNÍCH ZÁSTUPCŮ NAŠÍ SPOLEČNOSTI

LUKROM®

KDE NÁS MŮŽETE NAVŠTÍVIT:



TIRÁŽ:

OBJEVTE LUKROM – noviny holdingu LUKROM vydává společnost LUKROM, spol. s r. o.

Datum vydání: září 2024. Náklad: 250 ks. Editor: Zuzana Molková. Grafika, sazba a tisk: RESTART DESIGN s.r.o. Foto: archiv LUKROM, dodavatel zastoupených značek JCB, HORSCH.